

Wnioski z doświadczeń zagranicznych dla kształtowania procesów entrepreneurial discovery



Maciej Dzierżanowski

Ekspert Instytutu Badań nad Gospodarką Rynkową
Moderator Grupy roboczej ds. polityki klastrowej (2011-2012)
Członek European Cluster Policy Group (2009-2010)

Toruń, 3 grudnia 2013

Regionalne Forum Inteligentnych Specjalizacji w ramach Konwentu Marszałków Województw RP

Inteligentne specjalizacje



- nowa lub ewoluująca **specjalizacja gospodarcza**, która opiera swój rozwój i konkurencyjność w skali międzynarodowej na **unikalnych zasobach regionalnych**, nowatorskiej kombinacji różnych zasobów/branż (w tym zewnętrznych) oraz **innowacjach technologicznych i nietechnologicznych**, w tym adaptacji tzw. KET (*key enabling technologies*)
- nowo tworzące się rynki (nisze) oraz odpowiedź na zdefiniowane potrzeby społeczne wymagające wdrożenia nowych technologii, produktów lub usług
- **kryteria dla inteligentnych specjalizacji:**
 - istniejący potencjał,
 - łączenie różnych zasobów,
 - innowacyjność,
 - konkurencyjność w skali globalnej

Inteligentne specjalizacje a klastry



→ RIS3 Guide >>

(1) odniesienie do klastrów na etapie definiowania;

(2) platforma wdrożeniowa – wykorzystanie istniejących inicjatyw klastrowych, ewentualnie powoływanie nowych

- Strategia Inteligentnej Specjalizacji >> katalizowanie zmian strukturalnych i **rozwój istotnych klastrów** pozwalających na wykorzystanie korzyści aglomeracji, skali i zakresu oraz lokalnych korzyści zewnętrznych wynikających z procesów produkcji i dystrybucji wiedzy
- Inteligentne specjalizacje to klastry, ukierunkowane na innowacje, prace badawczo-rozwojowe, wdrażanie technologii i rozwój nowych rynków, z potencjałem na konkurencyjność w skali globalnej (czyli charakteryzujące się odpowiednią masą krytyczną, unikalnymi zasobami i przewagami)

Jak definiować inteligentne specjalizacje?



- **Wytyczne KE:** w oparciu o interakcje z firmami i innymi podmiotami funkcjonującymi w regionie – tzw. przedsiębiorcze odkrywanie (*entrepreneurial discovery*) – proces oddolny (*bottom-up*) bazujący na rynkowym *know-how* podmiotów gospodarczych
- W praktyce (**główny nurt**): **analizy i konsultacje** w ramach regionalnych strategii rozwoju lub regionalnych strategii innowacji, projekty typu **foresight**.
- **Alternatywa: konkursy** na wybór inteligentnych specjalizacji (vide programy klastrowe Spitzencluster, Pole de competitivite, Vinnvaxt)
- **Zalety konkursów:**
 - mobilizacja środowisk gospodarczych i naukowych (w tym nowych partnerstw)
 - oddolne zdefiniowanie strategii rozwojowych oraz przedsięwzięć i projektów istotnych dla ich realizacji
 - bardziej zobiektywizowany wybór bazujący na realiach gospodarczych



Przykłady polityk klastrowych bazujących na konkursach

- **Francja** – program **Pôles de compétitivité** – konkurs i wybór klastrów: konkurencyjnych globalnie (7), zorientowanych globalnie (10) i konkurencyjnych (54) / budżet 1,5 mld euro w ciągu 3 lat
- **Niemcy** – program **Spitzenclusters** – konkurs i wybór 15 wiodących klastrów technologicznych / budżet 600 mln Euro w ciągu 5 lat
- **Szwecja** – program **Vinnvaxt** – konkurs i wybór 12 wiodących klastrów, w tym 4 *emerging* / budżet - średnio 1 mln euro rocznie na inicjatywę przez 10 lat
- **Pomorze** – program **klastrów kluczowych** – konkurs i wybór 3 klastrów kluczowych / preferencyjny dostęp do funduszy unijnych 2007-2014 (dodatkowe punkty w ocenie strategicznej)



Dziękuję za uwagę!

maciej.dzierzanowski@ibngr.pl

tel. +58 524 49 54 / 00